

УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ!

**МЫ ПРЕДЛАГАЕМ ВАМ КАЛЕНДАРЬ БИЗНЕС-ОБУЧЕНИЯ
НА ЯНВАРЬ-ИЮЛЬ 2011 г.**

В этом сезоне совместно с интернет-телевидением ITV.BY мы продолжаем развивать новый формат обучения - **обучение в режиме on-line!**

В календаре представлен ряд семинаров, которые будут проходить одновременно **в двух форматах:** в реальном (учебный класс) и виртуальном (on-line обучение). Мы надеемся, что наше нововведение предоставит Вам большую возможность для приобщения к новым знаниям.

БУДЕМ РАДЫ ВИДЕТЬ ВАС В ЧИСЛЕ УЧАСТНИКОВ НАШИХ ПРОГРАММ!

| ЯНВАРЬ | | | | |
|------------------|---|---|--|---------------------------------|
| 28-29 | Практический семинар | Практика формирования стратегического курса компании | Александр Кулижский, Ключевые решения | On-line формат Учебный класс |
| ФЕВРАЛЬ | | | | |
| 4-5 февраля | Практический семинар | Маркетинг магазина | Андрей Ничипоренко «Serviceman», Москва | Учебный класс |
| 11-12 февраля | Практический семинар | Контроллинг для менеджеров: механизм принятия управленческих решений на основе технологий учета, бюджетного планирования и контроля | Александр Кобенко, группа компаний КОГИТО Менеджмент Консалтинг, Москва | Учебный класс |
| 10-12 февраля | Семинар-практикум | Практика коммерческой оценки и экспертизы инвестиционных проектов в различных отраслях | Дмитрий Рябых Альт-Инвест, Санкт-Петербург | Учебный класс |
| 17-19 февраля | Практический семинар | Четыре ступени эффективного оперативного управления | Андрей Гусаковский, Ключевые решения | Учебный класс |
| 19 февраля | Эксклюзивный мастер-класс | Прибавить оборотов! | Игорь Манн «Манн, Иванов и Фербер», Москва | |
| 24 февраля | !Хит продаж Модульная программа | Построение системы управления продажами Модуль 1: «Сбытовая система компании» | Александр Кулижский, Андрей Гусаковский Ключевые решения | Учебный класс |
| 25-26 февраля | Практический семинар | Двадцать способов снижения потерь и повышения конкурентоспособности предприятия | Сергей Гусаковский, Ключевые решения | On-line формат Учебный класс |
| 25 февраля | !Новинка Модульная программа | Развитие управленческих команд (Установочная сессия) | Александр Кулижский, Андрей Гусаковский, Андрей Титов, Вероника Климентионок, Ключевые решения | Учебный класс |
| МАРТ | | | | |
| 4-5 марта | !Новинка Практический семинар | Управленческий учет: от разработки до внедрения и оптимизации | Владимир Никитин Ключевые решения | On-line формат Учебный класс |
| 4-5, 18-19 марта | !Новинка Модульная программа | Развитие управленческих команд Модуль 1: «Команда: универсальный «решатель» деловых ситуаций», Модуль 2: «Развитие компании в проектах» | Александр Кулижский, Андрей Гусаковский, Андрей Титов, Вероника Климентионок Ключевые решения | Учебный класс |

| | | | | |
|--------------------------|---|--|---|---|
| 10,23 марта | !Хит продаж Модульная программа | Построение системы управления продажами Модуль 2: «Организационная структура и планирование продаж» Модуль 3: «CRM и клиентская политика компании» | Александр Кулижский, Андрей Гусаковский Ключевые решения | Учебный класс |
| 11 марта | Практический семинар | Практика удержания стратегического курса компании | Александр Кулижский, Ключевые решения | Учебный класс |
| 18-19 марта | !Новинка Практический семинар | Организация клиентских процессов, повышение лояльности клиентов и технологии CRM | Михаил Самохин Группа AD Wiser, Москва | Учебный класс |
| 24-26 марта | Семинар-тренинг | Основы управления проектами/BSPM - Base Seminar for Project Management | Дмитрий Лукьнов, Бюро проектов менеджмента «PMB», Киев | Учебный класс |
| 30 марта | Эксклюзивный мастер-класс | Восемь ступеней управленческого искусства | Владимир Тарасов Таллинская школа управления, Эстония | |
| <u>АПРЕЛЬ</u> | | | | |
| 31 марта-2 апреля | !Новинка Практический семинар | Логистический менеджмент. Разработка комплекса мероприятий по оптимизации логистических издержек | Андрей Скаблов группа компаний КОГИТО Менеджмент Консалтинг, Москва | Учебный класс |
| 1-2, 15-16, 29-30 апреля | !Новинка Модульная программа | Развитие управленческих команд Модуль 3: «Драматургия бизнес-процессов и оргструктуры. Построение управленческих систем», Модуль 4: «Лидерство и Администрирование как альтернативные основы управленческой воли» Модуль 5: «Инновационный менеджмент и стратегирование», | Александр Кулижский, Андрей Гусаковский, Андрей Титов, Вероника Климентионок Ключевые решения | Учебный класс |
| 6, 20 апреля | !Хит продаж Модульная программа | Построение системы управления продажами Модуль 4: «Мотивация отдела продаж» Модуль 5: «Персонал отдела продаж» | Александр Кулижский, Андрей Гусаковский Ключевые решения | Учебный класс |
| 1-2 апреля | !Новинка Практический семинар | Пять осей маркетинга или ЧТО делать, чтобы маркетинг продавал | Олег Чанов, Big Fish Consulting, Минск | On-line формат Учебный класс |
| 7 апреля | Практический семинар | Как увеличить долю персонала с мотивацией достижения | Александр Артеменко Ключевые решения | Учебный класс |
| 8-9 апреля | Практический семинар | Линии силы современного бизнеса | Александр Кулижский, Андрей Гусаковский Ключевые решения | Учебный класс |
| 15-16 апреля | Практический семинар | Бизнес-процессы: описание, оптимизация, управление | Вероника Климентионок Ключевые решения | On-line формат Учебный класс |
| 29-30 апреля | !Новинка Практический семинар | Стратегии успешных компаний | Алексей Молвинский группа компаний КОГИТО Менеджмент Консалтинг, Москва | Учебный класс |
| 28-30 апреля | Семинар-практикум | Финансово-экономический анализ предприятия | Ирина Кольцова Альт-Инвест, Санкт-Петербург | Учебный класс |
| <u>МАЙ</u> | | | | |
| 4 мая | !Хит продаж Модульная программа | Построение системы управления продажами Модуль 6: «Стандарт продаж (Sales-kit)» | Александр Кулижский, Андрей Гусаковский Ключевые решения | Учебный класс |

| | | | | |
|-------------|---|---|---|---------------------------------|
| 6 мая | !Новинка Модульная программа | Развитие управленческих команд (Круглый стол участников программы) | Александр Кулижский, Андрей Гусаковский, Андрей Титов, Вероника Климентионок Ключевые решения | Учебный класс |
| 6-7 мая | !Новинка Практический семинар | Бюджетирование как инструмент управления Вашим бизнесом | Владимир Никитин, Ключевые решения | On-line формат Учебный класс |
| 12-14 мая | Семинар-тренинг | Управление человеческими ресурсами и взаимодействием (коммуникациями) проекта/HRPM - Human Resource for Project Management | Дмитрий Лукьнов, Бюро проектов менеджмента «РМВ», Киев | Учебный класс |
| 14 мая | Семинар-тренинг | Построение модели проекта с использованием программного обеспечения | Дмитрий Лукьнов, Бюро проектов менеджмента «РМВ», Киев | Учебный класс |
| 20-21 мая | !Новинка Практический семинар | Маркетинговые исследования своими силами | Михаил Самохин Группа AD Wiser, Москва | Учебный класс |
| 19-21 мая | Практический семинар | От Группы компаний к холдингу | Александр Кулижский, Андрей Титов Ключевые решения Дмитрий Архипенко Ревера Консалтинг Групп | Учебный класс |
| 27-28 | Практический семинар | Менеджмент ресторана | «Serviceman», Москва | Учебный класс |
| ИЮНЬ | | | | |
| 3-4 июня | !Новинка Практический семинар | Как организовать работу по описанию и оптимизации бизнес-процессов: практическое руководство по успешной реализации проекта | Вероника Климентионок Ключевые решения, | On-line формат Учебный класс |
| 10-11 июня | Практический семинар | Бизнес-ландшафт: новые концепции бизнеса и методы работы CEO | Андрей Гусаковский, Ключевые решения | On-line формат |
| 10-11 июня | Практический семинар | Вовлечение персонала и руководителей в бережливое производство | Сергей Гусаковский Ключевые решения | Учебный класс |
| 17-18 июня | !Новинка Практический семинар | Системы Оплаты Труда Как зажечь персонал? | «Serviceman», Москва | Учебный класс |
| 24-25 июня | Практический семинар | Личная эффективность руководителя | Андрей Гусаковский, Ключевые решения | Учебный класс |
| ИЮЛЬ | | | | |
| 1-2 июля | Практический семинар | Управленческая воля и организационная стойкость | Александр Кулижский, Ключевые решения | On-line формат Учебный класс |
| 1-2 июля | !Новинка Практический семинар | Практика управления рисками в реальном бизнесе | Виталий Окулов Альт-Инвест, Санкт-Петербург | Учебный класс |
| 8-9 июля | Практический семинар | Персонал: искусство управления | Андрей Гусаковский Ключевые решения | On-line формат Учебный класс |
| 15 июля | Практический семинар | Эффективный отдел продаж: мотивация на 100% | Андрей Гусаковский, Василий Хлобыстов Ключевые решения | On-line формат Учебный класс |

Расписание программ может изменяться и дополняться!